

Comment les petits cabinets peuvent-ils évoluer dans l'environnement Covid-19?

Wassim Khrouf

Arnaud Debray

Pour des cabinets prêts pour le futur

24 juillet 2020

Yasmine El-Ramly

Modérateur et Panélistes

Modérateur: Wassim Khrouf, OECT Tunisie, cabinet ACW

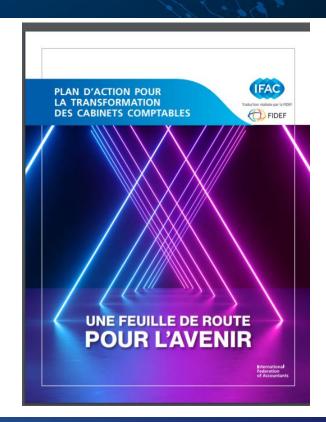
- Arnaud Debray Fondateur de son cabinet d'expertise comptable en France avec 6 associés et employant 150 collaborateurs. Il a été vice-président du Conseil supérieur de l'ordre des expertscomptables pendant quatre ans et dirige aujourd'hui la Fédération Internationale des Experts-Comptables Francophones, ou FIDEF, une Fédération des comptables agréés et des instituts de contrôle de langue Français représentant 55 Organisations professionnelle membres dans 37 pays.
- Yasmine El Ramly Yasmine est conseillère technique au groupe consultatif SMP de l'IFAC. Elle est également actuellement directrice Gouvernance à l'AICPA. Avant de joindre à l'AICPA, Yasmine a travaillé pour cabinets comptables de différentes tailles aux États-Unis et au Canada : Un Big Four, un cabinet d'envergure nationale et un cabinet local.





Pour des cabinets prêts pour le futur

- Plan d'action pour la transformation de la pratique professionnelle
 - Une feuille de route pour l'avenir
 - Embrasser le changement
 - Tirer parti de la technologie
 - Focus sur la gestion des talents
 - Faire évoluer le modèle d'exploitation du cabinet et développer des services de conseil
- Page Web dédiée présentant des exemples / études de cas d'initiatives SMP et OP innovantes







Adopter et intégrer la technologie

- 1. Mener une analyse de l'environnement
- 2. S'aligner sur la stratégie à long terme et formuler un plan de mise en œuvre réaliste
- 3. Adoptez le Cloud
- 4. Impliquer les clients dans les décisions technologiques
- 5. Identifier et soutenir un champion de la technologie interne









Domaines que les SMPs peuvent faire évoluer

- 1. Offrir un apprentissage et un développement continus
- 2. Donner au personnel les moyens d'innover
- Faire des discussions transparentes sur l'évolution de carrière
- 4. Introduire le "Flex-Time" (flexibilité du temps de travail)
- 5. Utiliser une variété de techniques de recrutement, par exemple des médias sociaux









..... Pour prospérer

- 1. Passer des services transactionnels aux services stratégiques
- 2. Réévaluer les services fournis et les stratégies de marketing
- 3. Se lancer dans un marché de niche
- 4. Utiliser les réseaux, les associations et les alliances pour ajouter de la valeur
- 5. Effectuer un examen stratégique régulier









Session de Sondages

Session de Sondages

(2 questions)







Discussions de Groupe





Le nouveau demain





Global Accountancy Knowledge, Resources & Tools



